P3.S5.T4 Évaluation des caractéristiques de vos entrepreneurs

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. Vos compétences :   * Avez-vous les compétences basiques nécessaires à la production des biens ou services ?   *(par exemple, un chef doit savoir cuisiner)*   * Avez-vous des compétences en gestion pour gérer l’entreprise ?   *Un entrepreneur doit savoir comment vendre ses biens ou services, calculer ses revenus et ses coûts et tenir des registres.*   * Connaissez-vous bien l'environnement de votre entreprise ?   *Un entrepreneur doit être conscient de l'environnement de son entreprise, c'est-à-dire les fournisseurs, les concurrents, les clients, les autorités de réglementation (règles) et les autorités de soutien (services, infrastructure).*  2. Profil et situation   * Avez-vous l'engagement nécessaire à la gestion d'une entreprise ?   *Un entrepreneur doit être disposé à faire de son entreprise sa priorité, à travailler de longues heures et à risquer son capital dans l’entreprise.*   * Avez-vous la motivation nécessaire à l'exploitation d'une entreprise ?   *Un entrepreneur doit être prêt à s'investir dans l'exploitation d'une activité concrète. Il ou elle doit être intéressé(e) par l'activité en soi, et pas seulement par le fait de générer des revenus.*   * Êtes-vous prêt(e) à prendre un certain risque ?   *Un entrepreneur doit être prêt à prendre les risques modérés que comporte son entreprise et qui ne peuvent être évités. Êtes-vous en mesure de prendre le risque de voir votre entreprise échouer ?*   * Êtes-vous capable de prendre des décisions ?   *En tant qu'entrepreneur, vous devez être prêt et capable de prendre des décisions dans des situations difficiles. En êtes-vous capable ou préférez-vous que quelqu'un d'autre prenne ces décisions ?*  3. Situation financière   * Pouvez-vous vous permettre de vous lancer dans une activité qui peut nécessiter du temps avant de générer des revenus ? ou * Avez-vous des fonds que vous pouvez apporter à votre entreprise ? Avez-vous des économies à apporter à votre entreprise ? ou * Avez-vous accès à d'autres sources de financement ? ou * Recevez-vous des transferts de fonds pour soutenir votre entreprise ?   4. Actifs physiques   * Disposez-vous d'un local pour faire fonctionner votre entreprise ? * Avez-vous des outils ou des équipements pour mener vos activités ?   5. Actifs sociaux   * Disposez-vous d'un réseau social et du soutien de votre communauté/quartier ? * Participez-vous activement à une association de soutien dans votre communauté, par exemple un groupe religieux, une association de quartier, un groupe de soutien, un groupe d'épargne, entre autres ? * Votre situation familiale vous permet-elle d'exploiter une entreprise ?   *Le démarrage d'une entreprise nécessite le soutien de la famille, mais aussi du temps à consacrer à l'entreprise en dehors des obligations familiales.*  6. Actifs naturels   * Avez-vous accès à des terres agricoles et à des pâturages, à des ressources hydriques, à du bois, à du poisson, etc. ?   *Très important pour les zones rurales dans le domaine agricole.* | Beaucoup  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐ | Peu  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐ |